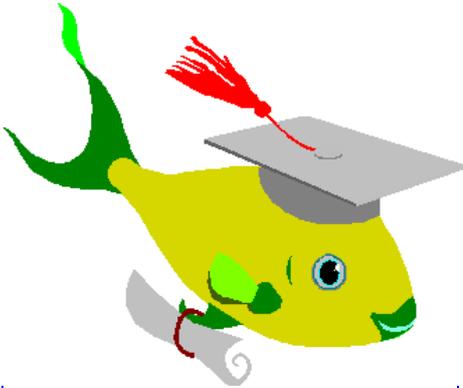


Shadow Manager

simulation pédagogique de gestion d'entreprise

introduction

Premier d'une nouvelle génération d'outils informatiques de



simulation pédagogique, **Shadow Manager** est destiné à assister la formation et l'approfondissement des concepts et mécanismes de la **gestion** et de la **stratégie générale** de l'entreprise.

Shadow Manager propose un cadre de travail évolué, reposant sur le concept de **scénarios de simulation**, pouvant être déclinés au travers de **jeux multiples**.

Shadow Manager allie :

- simplicité d'utilisation,
- richesse fonctionnelle,
- souplesse d'exploitation,
- évolutivité.

Shadow Manager a été **adopté par les organismes de formation les plus exigeants**. Il est devenu l'outil indispensable dans l'univers de la formation initiale ou continue de publics très divers, de tous niveaux.

Shadow Manager est très adapté en particulier aux enseignements des Universités, Ecoles de Commerce et d'Ingénieurs, et des Services Formation des Entreprises.

Shadow Manager

l'excellence de la technique
au service de
la meilleure pédagogie

fonctionnalités générales

Shadow Manager se présente comme un outil :

- **multifonctionnel** : l'approche globale de l'interdépendance des principales fonctions de l'entreprise (**Financier, Immobilisations, Production, Négoce, Personnel, Commercial, Marketing,...**), permet de les aborder de façon simplifiée (pour les rendre accessibles) mais réaliste. **Sous-traitance, appels d'offres, contrats entre participants, création et gestion de filiales, etc.** peuvent être abordées simplement.
- **réaliste** : **Shadow Manager** simule les conditions réelles de la vie de l'entreprise, soumise aux influences de son environnement socio-économique, à la concurrence, aux évolutions de ses marchés.
- **personnalisable** : **Shadow Manager** est un générateur de jeux d'entreprise. Tous les paramètres décrivant ses scénarios sont personnalisables très simplement. En particulier, le modèle de simulation économique est totalement accessible à l'utilisateur.

The screenshot shows the 'Décisions des entreprises' window. It has tabs for 'Financier', 'Immos', 'Social', 'Information', 'Produit(s)', and 'Exception'. The 'Financier' tab is active, showing 'Décisions de l'entreprise' with fields for 'Quantité à produire' (2 600), 'Niveau Performance' (80), 'Budget R et D (*)', 'Crédit fournisseur (jours)' (120), 'Ventes prévues (Qté)', 'Prix de vente (*)' (1 170), 'Budget Commercial (*)', 'Budget Communication(*)' (60 000), 'Effectif Force de Vente' (6), 'Indice Salarial F.V.' (100), 'Commissions Vendeurs (%CA)', and 'Crédit-client (jours)' (30). The 'Produit' tab shows '01 Net PC' and '1 Spécialistes'. The 'Contrat' section has radio buttons for 'aucun', 'Achat', and 'Vente' (selected), with 'Acheteur', 'Quantité' (1 000), 'N.Perf.' (80), 'Prix' (1 000), and 'délai règlement' (30) fields. Buttons at the bottom include 'Contrôle..', 'Valider les décisions', and 'Quitter'.

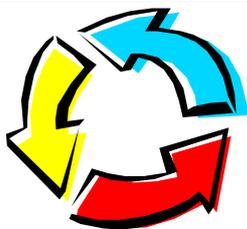
intérêt pédagogique

- Propose une **vision globale de l'entreprise**, bien adaptée pour faire percevoir les équilibres fondamentaux de la stratégie de l'entreprise,
- Favorise l'**apprentissage par l'expérience** des mécanismes essentiels de la gestion d'entreprise en contexte concurrentiel,
- Présente aux participants des **situations variées**, dans un temps très court, pour développer la capacité d'analyse, de réaction à des conjonctures évolutives, et l'esprit de décision,
- Permet la mise en œuvre de **scénarios progressifs et variés**, facilement **établis et personnalisés** par l'animateur ou le responsable pédagogique, pour répondre aux besoins de publics divers, de tous niveaux, depuis la formation initiale jusqu'au tournoi entre professionnels,
- Fournit à l'animateur un outil puissant, restant très simple d'emploi par l'emploi de scénarios préenregistrés et par une ergonomie sécurisante et exemplaire, lui permettant d'atteindre sa **meilleure efficacité**.

simuler pour stimuler

les utilitaires

- Gestionnaire de fichiers de jeux entièrement intégrée.
- Ouverture de sessions avec ou sans reprise d'historique.
- Sauvegarde automatique des données.
- Générateur de jeux d'essais.
- **Simulation dans la simulation** permettant le test d'hypothèses («que se serait-il passé si..?» ou «que se passera-t-il si..?») sans aucune perturbation ni risque sur l'avancement de la session.
- Liaison intégrée avec **MS Excel** pour l'importation de décisions, et / ou l'exportation totale ou partielle des résultats.
- Support extensible de **langues** multiples : européennes (Ouest et Est), américaines, etc.



un peu de technique

- Logiciel entièrement 32 bits, opérationnel sous Windows 98, Me, NT, 2000 et XP.
- Utilisable en multiunivers (de 1 à 10 jeux simultanés sur un seul ordinateur).

nos services

- Formation technique et pédagogique des formateurs.
- Support Technique réalisé directement par l'équipe de conception et de développement.
- Messagerie électronique pour un support efficace et rapide.
- Animation de sessions de formation.
- Conception et création de scénarios spécifiques.
- **Serveur de jeux d'entreprises interactifs via l'Internet.**
- Etude et développement de compléments, d'outils logiciels et pédagogiques spécifiques.

les scénarios pédagogiques

- Générateur de jeux d'entreprise, définis par un ensemble de paramètres totalement accessibles et personnalisables, y compris les fonctions du modèle économique lui-même.
- **Périodicité adaptable** à la problématique du scénario.
- Paramétrage complet des biens d'équipements, de la situation initiale des entreprises (avec ou sans historique, identiques ou différentes), des marchés et produits, des services extérieurs.
- Mise en œuvre d'un ensemble évolutif de **produits**, fabriqués et/ou achetés par l'entreprise, et commercialisés sur un ou plusieurs **marchés** à caractère **géographique (international) ou sectoriel**.
- Nombres d'entreprises (de 1 à 20) et de couples produit X marché (de 1 à 20) totalement modulables, évolutifs en cours de session.
- Système intégré d'**évaluation des entreprises**, par constitution simple d'un indice de performance personnalisé combinant des critères préétablis.

les décisions

- Fournissent les leviers généraux d'action sur l'entreprise : **Marketing, Finance, Immobilisations, Production, Négoce, Personnel, Commercial, Qualité et Gammes de produits, Recherche & Développement,...**
- Décisions de l'Animateur avec prise en compte de facteurs d'ordre qualitatif.
- Saisie optimisée, à la fois rapide et sécurisée. Option de saisie directe par les participants.

les résultats

- Liasse très complète et **personnalisable** de résultats commerciaux, financiers, comptables, analytiques, etc. , en comptabilité française ou anglo-saxonne.
- Obtenus instantanément, par un moteur de simulation très performant.

Période	2001	2000	%
PRODUITS D'EXPLOITATION	4 866 903	4 940 987	-1,50%
Vente Marchandises			
Production Vendue	4 291 100	4 818 420	-10,94%
Production Stockée	575 803	122 567	369,79%
Subvention d'exploitation			
Autres produits d'exploit.			
CHARGES D'EXPLOITATION	4 245 891	4 125 351	2,92%
Achats Marchandises			
Var.Stock Marchandises			
Achats Matières	1 503 600	1 828 260	-17,76%
Services Extérieurs	1 192 373	1 209 218	-1,39%
Frais Structure	350 000	350 000	
Frais Equipements	380 000	380 000	
Frais Stockage	33 885	5 535	
Frais Transport	281 488	123 693	
Frais Distribution			
Communication	147 000	310 000	
Etudes		40 000	
Frais de Personnel			
Sal. F. V.	1 116 585	609 540	83,18%
Sal. Production	286 200	283 500	
Sal. F. V.	700 350	276 040	
Budget Social	60 000	50 000	
Emplois	70 000	50 000	

- Consultables à l'écran ou imprimables, au travers d'une interface très souple de commande d'édition comportant de nombreuses options.
- Totalement interprétables par la transparence du modèle de simulation.
- Pouvant être recalculés et réédités à tout moment, sur toute période.
- Documents spécifiques réservés à l'animateur, pour l'aider à porter un **diagnostic rapide et sûr de chaque situation**, et à élaborer des synthèses.
- L'historique complet toujours en ligne.
- Des milliers de graphiques pour faciliter l'analyse et le commentaire.

Contact : Georges Bessis - 38, rue du Moulin Vert - 75014 PARIS

 **01.45.43.81.92** e-mail : georges@bessis.com site Internet : <http://www.bessis.com>